

MRFs kurs om begaffären

Begfokus på ert distrikt!

Är du också intresserad av att höja kompetensen hos dig och/eller din personal, arbeta med att förbättra begagnathanteringen och därigenom få bättre lönsamhet? Då är det dags att boka in er på MRFs Begagnatkurs som hålls på MRF, Karlavägen 14 i Stockholm, den 11 juni 2019.

Vi går igenom

Begagnatmarknaden
Lönsamhet
Wayke
Omsättningshastigheten
Interna processer
Teamets betydelse

Hot och möjligheter
Win Win möjligheter
Proaktivitet
Begagnattest
Veckouppföljning
Garantier

Kursen vänder sig till försäljningschefer och säljare. Anders Holmqvist utbildar kring begagnat under en dag under rubriken MRFs Begagnatkurs.

Anders är mycket kunnig och meriterad kring begagnataffären och har arbetat hela sitt liv i bilbranschen. Han började på Ostermans, fortsatte som säljare på Bilia, försäljningschef på Mitsubishi Motors Sverige och har de senaste tolv åren varit plats- och försäljningschef på Europeiska Motor i Täby.



Boka in MRFs kurs om begagnataffären 11/6-19

Kursstart är kl 9.00 och dagen avslutas senast kl 17.00. Lunch och två kaffepauser ingår. Antalet platser är begränsat till 20 personer för att säkerställa att en naturlig diskussion kan ske under kursen. Boka dig/er via MRFs bokningsportal senast den 4 juni.

Välkomna!

För bilbranschens bästa

